



CAP Vente

► Secteur Professionnel

Les grandes évolutions perceptibles dans le commerce de détail font apparaître le besoin d'employés commerciaux et de vendeurs ayant une formation de base suffisante pour faire face d'une part, à une clientèle toujours plus exigeante et d'autre part, aux nouvelles formes et techniques de vente.

► Le Métier

Trois options possible :

► **CAP Employé de vente spécialisé option A** : Alimentaire. Spécificité du diplôme : hygiène alimentaire, techniques de vente et gestion des stocks.

► **CAP Employé de vente spécialisé option B** : Produits d'équipement courant. Spécificité du diplôme : techniques de vente, suivi de l'assortiment et gestion des stocks.

► **CAP Employé de Commerce Multi-spécialité**. Spécificité du diplôme : Approvisionnement du rayon et tenue du poste «caisse».

► Les Débouchés

Le titulaire du **CAP Employé(e) de Vente Option A & B** est apte à remplir les fonctions d'employé(e) commercial, vendeur dans un point de vente. Le titulaire du **CAP Employé de Commerce Multispécialité** est apte à remplir immédiatement les fonctions d'hôte/hôtesse de caisse, Employé(e) commercial. Poursuite d'Etude : BAC PRO Commerce.

Centre de Formation des Apprenti(e)s

Formation Professionnelle Continue

Atelier de Pédagogie Personnalisée

1, Boulevard des Miquelots
33260 LA TESTE DE BUCH
Tél. 05 57 52 72 90
Fax. 05 57 52 72 96

Nous contacter
orientation@cfa-cobas.fr

Infos et conseils
www.apprentissage-aquitaine.fr
www.agglo-cobas.fr

R E G I O N



AQUITAINE

COBAS



Bassin d'Arcachon Sud
Communauté d'Agglomération

► Qualités Requises

- Bonne présentation
- Goût pour les relations humaines
- Esprit d'initiative
- Esprit d'équipe.

- Forte motivation pour la vente
- Etre Polyvalent(e)
- Savoir accepter les contraintes
- Résistance Physique et nerveuse

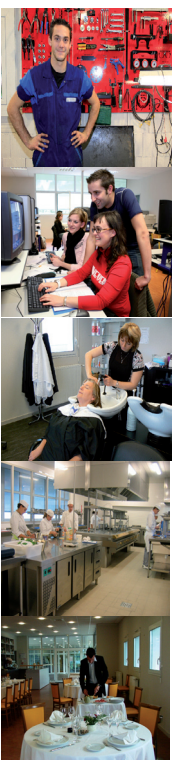
Informations, Conseils, Accompagnement de vos projets...

► La Formation

Elle se déroule pour 1/4 au Centre de Formation des Apprenti(e)s de la COBAS et pour 3/4 dans l'entreprise. Les caractéristiques de la formation doivent permettre à l'apprenti(e) d'accéder progressivement un à un à un niveau de compétences et de qualification afin de lui donner la possibilité de le rendre immédiatement opérationnel en entreprise.

| | | VENTE | | |
|----------------------|----------------------|---|---|---|
| | | OPTION A | OPTION B | MULTISPECIALITES |
| ENSEIGNEMENTS | Professionnel | <ul style="list-style-type: none"> Travaux Professionnels liés au métier. Techniques de Vente. Hygiène Alimentaire. Vente des Produits. Suivi et présentation marchande des produits. Animation lieu de vente | <ul style="list-style-type: none"> Travaux Professionnels liés au métier. Techniques de Vente. Vente des Produits. Suivi et présentation marchande des produits. Animation lieu de vente | <ul style="list-style-type: none"> Travaux Professionnels liés au métier. Approvisionnement du rayon. Tenue de la Caisse. Information client. |
| | Général | <ul style="list-style-type: none"> Mathématiques. <ul style="list-style-type: none"> Français. Histoire - Géographie. Langues Vivantes Etrangères. Education Physique et Sportive. | | |

**12 semaines au CFA en 1^{ère} année
12 semaines au CFA en 2nde année**



Taux de rémunération d'un Apprenti

| Ancienneté/Âge | 16-17 ans | 18-20 ans | 21 ans et plus |
|----------------------|--------------|--------------|----------------|
| 1 ^e année | 25 % du SMIC | 41 % du SMIC | 53 % du SMIC |
| 2 ^e année | 37 % du SMIC | 49 % du SMIC | 61 % du SMIC |

La rémunération peut être supérieure à ces montants si l'entreprise applique des accords particuliers (convention collective ou accords de branches professionnelles, d'entreprises...).

Renseignements
et Relations Entreprises

Myriam FERNANDEZ
05.57.52.72.90
mfernandez@cfa-cobas.fr

Pour tout renseignement et
inscriptions candidats

Christine MASSE
05.57.52.72.90
cmasse@cfa-cobas.fr