



## BAC PRO Commerce

### ► Secteur Professionnel

Le titulaire du **Bac Pro Commerce** exerce ses activités essentiellement dans des entreprises commerciales spécialisées ou non telles que :

- La grande distribution alimentaire ou spécialisée
- Le commerce de gros et de détail
- Le commerce de biens professionnels

### ► Le Métier

Le titulaire du **Bac Pro Commerce** sera avant tout un commercial intervenant dans tout type d'unité commerciale. Il sera le contact entre la clientèle et les produits correspondant à sa demande. Son activité consistera à participer à l'approvisionnement, à vendre, à conseiller, à fidéliser la clientèle, à participer à l'animation de la surface de vente, à assurer la gestion commerciale attachée à sa fonction.

### ► Les Débouchés

Le titulaire du **Bac Pro Commerce** est apte à remplir immédiatement les fonctions de : Vendeur - Conseil, Vendeur-Marchandiseur, Animateur-commercial, Gestionnaire ou responsable de rayon, adjoint au Chef de rayon et avec plus d'expérience professionnelle : chef de magasin ou gérant d'un point de vente. Poursuite d'étude : BTS MUC & NRC

Centre de Formation des Apprenti(e)s

Formation Professionnelle Continue

Atelier de Pédagogie Personnalisée

1, Boulevard des Miquelots  
33260 LA TESTE DE BUCH  
Tél. 05 57 52 72 90  
Fax. 05 57 52 72 96

Nous contacter  
[orientation@cfa-cobas.fr](mailto:orientation@cfa-cobas.fr)

Infos et conseils  
[www.apprentissage-aquitaine.fr](http://www.apprentissage-aquitaine.fr)  
[www.agglo-cobas.fr](http://www.agglo-cobas.fr)

- Etre en bonne condition physique(longues stations debout).
- Bonne présentation vestimentaire
- Etre dynamique
- Esprit d'équipe
- Curiosité d'esprit

### ► Qualités Requises

- Rapidité d'exécution
- Aptitude à communiquer.
- Ponctualité
- Organisé
- Ouverture d'esprit
- Facilité d'adaptation

# Informations, Conseils, Accompagnement de vos projets...

## ► La Formation

Elle se déroule pour 40% au Centre de Formation des Apprenti(e)s de la COBAS et pour 60% dans l'entreprise. Les caractéristiques de la formation doivent permettre à l'apprenti(e) d'accéder progressivement un à un à un niveau de compétences et de qualification afin de lui donner la possibilité de le rendre immédiatement opérationnel en entreprise.

### ENSEIGNEMENTS

#### Professionnel

- Mercatique (Animation du produit et d'un point de vente).
- Vente/Communication.
- Gestion Commerciale.
- Mathématiques.
- Environnement Economique et juridique.
- Activités Professionnelles.

#### Général

- Français.
- Histoire - Géographie.
- Langues Vivantes Etrangères.
- Arts Appliqués.

### 2 Possibilités Vous êtes titulaire

- D'un niveau 1ère Générale
- D'un BEP ou CAP  
(sur dossier ou positionnement)

### BAC PRO 2 ANS

En Contrat d'Apprentissage  
Soit 1350 H de formation sur 2 ans

- D'un niveau 3ème Générale ou  
2ème Générale

### BAC PRO 3 ANS En Contrat d'Apprentissage

Soit 1850 H de Formation sur 3 ans

Renseignements  
et Relations Entreprises

**Myriam FERNANDEZ**  
05.57.52.72.90  
mfernandez@cfa-cobas.fr

Pour tout renseignement et  
inscriptions candidats

**Christine MASSE**  
05.57.52.72.90  
cmasse@cfa-cobas.fr

