



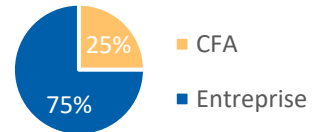


CAP

EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

RNCP n° 34947

-  **Public** — 16-30 ans (sauf exceptions listées sur notre site)
-  **Prérequis** — Aucun sauf si moins de 16 ans, avoir fini le 1^{er} cycle de l'enseignement secondaire correspondant à un niveau de 3^{ème}
-  **Durée** — Contrat de 24 mois dont 800 heures de formation en centre (selon le profil du candidat)
-  **Rythme** — 12 semaines de 35h de cours par an et le reste du temps en entreprise
Modification possible selon le calendrier et les examens



OBJECTIFS

Former le candidat pour qu'il obtienne son diplôme de niveau 3 et acquière les compétences et connaissances liées aux techniques de commercialisation de produits ou services.

COMPÉTENCES VISÉES

- A l'issue de la formation, l'apprenti(e) sera capable de :
- Participer à la passation des commandes fournisseurs, réceptionner, stocker et préparer les commandes destinées aux clients
 - Approvisionner et mettre en valeur les produits dans les rayons (rangement, étiquetage/signalétique)
 - Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

QUALITÉS SOUHAITÉES

Goût du contact et de la relation client
Sens du service : écoute, amabilité, disponibilité
Sens de l'organisation et des priorités
Rigueur, dynamisme et réactivité
Patience et diplomatie

DÉLAIS & MODALITÉS D'ACCÈS

Pré-inscription possible toute l'année
Contact par mail ou par tel
Réunion d'information collective
Entretien individuel

TARIFS

Aucun frais de formation à charge pour l'apprenti(e) (Pris en charge par les OPCO à hauteur max de 15000€/an)

Contrat par apprentissage ou contrat de professionnalisation

ACCESSIBILITÉ

Adaptation des parcours par les référents handicap du centre et locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.

Référent handicap : Stéphanie BARTHET

LIEU DE FORMATION

BASSIN Formation COBAS
1, Boulevard des Miquelots
33260 LA TESTE DE BUCH

Pour toute information

(administrative, pédagogique ou liée au handicap) :

orientation@bassinformation-cobas.fr ou **05 57 52 72 90**

CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

La formation

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Réception et suivi des commandes
Mise en valeur et approvisionnement
Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat
Prévention santé environnement
Chef d'œuvre (Démarche de projet)

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Pédagogie active en présentiel avec apports théoriques, exercices de mise en situation et travaux pratiques.
Accompagnement en entreprise

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Epreuves de certification organisées par le Rectorat.

ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Français
Histoire / Géographie / Education Morale et Civique
Mathématiques / Sciences Physiques et chimiques
Langue vivante 1 (Anglais ou Espagnol)
Education Physique et Sportive

MOYENS MATÉRIELS

Salles adaptées et équipées pour la formation
Plateaux techniques et ateliers professionnels

MOYENS HUMAINS

Equipe pédagogique du centre
Intervenants externes qualifiés

TAXES DE RÉMUNÉRATION

	16-17 ans	18-20 ans	21-25 ans	26 ans et +
1 ^{ère} année	27% du SMIC	43% du SMIC	53% du SMIC	100% du SMIC <i>Durée d'exécution du contrat</i>
2 ^{ème} année	39% du SMIC	51% du SMIC	61% du SMIC	

La rémunération peut être supérieure à ces montants si l'entreprise applique des accords particuliers (convention collective ou accords de branches professionnelles, d'entreprises...)

En cas de 3^{ème} année, les taux de rémunération seront identiques à ceux de la 2^{ème} année.

Et après ?

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES ET DÉBOUCHÉS

Employé de vente / Employé de commerce
Equipier polyvalent / Equipier de caisse
Employé de libre service / Hôte-Hôtesse de caisse
Vendeur en produits frais commerce de gros ou détail
Vendeur en alimentation / Vendeur en magasin

Les débouchés se situent dans tous les secteurs distribuant des produits et services

POURSUITE D'ÉTUDES POSSIBLES

Bac pro Métiers du commerce et de la vente option A - animation et gestion de l'espace commercial
Bac pro Métiers du commerce et de la vente option B - prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
MC Assistance, conseil, vente à distance

Pour toute information

(administrative, pédagogique ou liée au handicap) :

orientation@bassinformation-cobas.fr

ou

05 57 52 72 90