



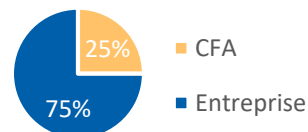


CAP

# EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

RNCP n° 34947

-  **Public** — 16-30 ans (sauf exceptions listées sur notre site)
-  **Prérequis** — Aucun sauf si moins de 16 ans, avoir fini le 1<sup>er</sup> cycle de l'enseignement secondaire correspondant à un niveau de 3<sup>ème</sup>
-  **Durée** — Contrat de 24 mois dont 800 heures de formation en centre (selon le profil du candidat)
-  **Rythme** — 12 semaines de 35h de cours par an et le reste du temps en entreprise  
*Modification possible selon le calendrier et les examens*



## OBJECTIFS

Former le candidat pour qu'il obtienne son diplôme de niveau 3 et acquière les compétences et connaissances liées aux techniques de commercialisation de produits ou services.

## COMPÉTENCES VISÉES

A l'issue de la formation, l'apprenti(e) sera capable de :

- Participer à la passation des commandes fournisseurs, réceptionner, stocker et préparer les commandes destinées aux clients
- Approvisionner et mettre en valeur les produits dans les rayons (rangement, étiquetage/signalétique)
- Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

## QUALITÉS SOUHAITÉES

Goût du contact et de la relation client  
Sens du service : écoute, amabilité, disponibilité  
Sens de l'organisation et des priorités  
Rigueur, dynamisme et réactivité  
Patience et diplomatie

## DÉLAIS & MODALITÉS D'ACCÈS

Pré-inscription possible toute l'année  
Contact par mail ou par tel  
Réunion d'information collective  
Entretien individuel

## TARIFS

Aucun frais de formation à charge pour l'apprenti(e) (Pris en charge par les OPCO à hauteur max de 15000€/an)

Contrat par apprentissage ou contrat de professionnalisation

## ACCESSIBILITÉ

Adaptation des parcours par les référents handicap du centre et locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.

Référent handicap : Stéphanie BARTHET

## LIEU DE FORMATION

Bassin Formation COBAS  
1, Boulevard des Miquelots  
33260 LA TESTE DE BUCH

Pour toute information

(administrative, pédagogique ou liée au handicap) :

[orientation@bassinformation-cobas.fr](mailto:orientation@bassinformation-cobas.fr) ou **05 57 52 72 90**

# CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

## La formation

### ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

Réception et suivi des commandes  
Mise en valeur et approvisionnement  
Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat  
Prévention santé environnement  
Chef d'œuvre (Démarche de projet)

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Pédagogie active en présentiel avec apports théoriques, exercices de mise en situation et travaux pratiques.  
Accompagnement en entreprise

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Epreuves de certification organisées par le Rectorat.

### ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

Français  
Histoire / Géographie / Education Morale et Civique  
Mathématiques / Sciences Physiques et chimiques  
Langue vivante 1 (Anglais ou Espagnol)  
Education Physique et Sportive

### MOYENS MATÉRIELS

Salles adaptées et équipées pour la formation  
Plateaux techniques et ateliers professionnels

### MOYENS HUMAINS

Equipe pédagogique du centre  
Intervenants externes qualifiés

### TAUX DE RÉMUNÉRATION

	16-17 ans	18-20 ans	21-25 ans	26 ans et +
1 <sup>ère</sup> année	27% du SMIC	43% du SMIC	53% du SMIC	100% du SMIC <i>Durée d'exécution du contrat</i>
2 <sup>ème</sup> année	39% du SMIC	51% du SMIC	61% du SMIC	

*La rémunération peut être supérieure à ces montants si l'entreprise applique des accords particuliers (convention collective ou accords de branches professionnelles, d'entreprises...)*

*En cas de 3<sup>ème</sup> année, les taux de rémunération seront identiques à ceux de la 2<sup>ème</sup> année.*

## Et après ?

### TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES ET DÉBOUCHÉS

Employé de vente / Employé de commerce  
Equiper polyvalent / Equiper de caisse  
Employé de libre service / Hôte-Hôtesse de caisse  
Vendeur en produits frais commerce de gros ou détail  
Vendeur en alimentation / Vendeur en magasin

Les débouchés se situent dans tous les secteurs distribuant des produits et services

### POURSUITE D'ÉTUDES POSSIBLES

Bac pro Métiers du commerce et de la vente option A - animation et gestion de l'espace commercial  
Bac pro Métiers du commerce et de la vente option B - prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale  
MC Assistance, conseil, vente à distance

## Pour toute information

(administrative, pédagogique ou liée au handicap) :

[orientation@bassininformation-cobas.fr](mailto:orientation@bassininformation-cobas.fr)

ou

**05 57 52 72 90**