

CONTINUE **ALTERNANCE**

TITRE PROFESSIONNEL de niveau 4 CONSEILLER(E) DE VENTE

RNCP 37098

Public — Tout public

Avoir un projet professionnel validé et motivé pour un emploi dans la vente Préreguis — Maîtriser les savoirs de base

Accepter le travail debout, le port de charges et les horaires décalés

De 5 à 9 mois selon statut et positionnement (minimum 714h dont 413h en centre / maximum 1155h dont 735h en centre)

1 session par an (Nous contacter pour les dates de la prochaine session)

OBJECTIFS —

Acquérir les capacités nécessaires pour assurer la vente de produits et de services associés nécéssitant l'apport de conseils et de démonstrations auprès d'une clientèle de particuliers et parfois de professionnels, et ce, dans un environnement omnicanal,

COMPÉTENCES VISÉES

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable, dans un environnement omnicanal, de:

- Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande
- Améliorer l'expérience client

MODALITÉS D'ACCÈS =

Pré-inscription possible toute l'année Contact par mail ou par tel Réunion d'information collective Entretien individuel

LIEU DE FORMATION

Bassin Formation COBAS 1 Boulevard des Miquelots 33260 La Teste-de-Buch

Pour toute information

(administrative, pédagogique ou liée au handicap):

05 57 52 72 90 orientation@bassinformation-cobas.fr

TARIFS

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation:

Aucun frais de formation à charge (Pris en charge par les OPCO à hauteur max de 6933€/an)

Candidats en recherche d'emploi relevant de l'Habilitation de Service **Public**

Aucun frais de formation à charge (Pris en charge par la Région Nouvelle Aquitaine)

Autres candidats:

Sur une base 18€ de l'heure net de taxe (Pris en charge selon statut)

Formation éligible au CPF

ACCESSIBILITÉ 🕹

Adaptation des parcours par les référents handicap du centre et locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.

Référents handicap: Audrey PERRAUD/ Fabienne PASQUALE

Voir nos conditions d'accessibilité sur https://www.agglo-cobas.fr/bassin-formation/

Bassin d'Arcachon Sud

COBAS

https://www.agglo-cobas.fr/bassin-formation

@cobaslagglo

@agglocobas2024

Fiche d'identité

Descriptif et référentiel consultable sur le site de France Compétences :

 $\underline{https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/37098/}$

Formation inscrite au RNCP sous le n°37098 Certifiée par le Ministère du Travail, du Plein emploi et de l'Insertion Date d'échéance de l'enregistrement : 25/01/2028

Blocs de Compétences

La certification est acquise par la validation des 2 blocs de compétences mais ils peuvent être validés indépendamment et sont capitalisables pour une durée de 5 ans à partir de l'année de validation.

Bloc 1. Contribuer à l'efficacité commerciale d'une unité marchande dans un environnement omnicanal

- Assurer une veille professionnelle et commerciale
- Participer à la gestion des flux marchands
- Contribuer au merchandising
- Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

Bloc 2. Améliorer l'expérience client dans un environnement omnicanal

- Représenter l'unité marchande et contribuer à la valorisation de son image
- Conseiller le client en conduisant l'entretien de vente
- Assurer le suivi de ses ventes
- Contribuer à la fidélisation en consolidant l'expérience client

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Pédagogie active en présentiel avec apports théoriques, études de cas, échanges de pratiques, quizz

Périodes d'application en entreprise

VALIDATION

Titre professionnel certifié de niveau 4 par le Ministère du Travail

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluations en cours de formation

Epreuve finale:

- Mise en situation professionnelle devant jury
- Entretien technique
- Questionnement à partir de production(s)

MOYENS HUMAINS

Equipe pédagogique du centre Intervenants externes qualifiés

MOYENS MATÉRIELS

Salles adaptées et équipées pour la formation Plateaux techniques et ateliers professionnels

Et après?

Poursuite d'études possibles

Titre Pro Manager d'Unité Marchande de niveau 5

SECTEUR D'ACTIVITE

- Grandes et moyennes surfaces alimentaires et non alimentaires
- Grandes et moyennes surfaces spécialisées
- Grands magasins
- Boutiques
- Magasins de proximité
- Négoces interentreprises
- Commerce de gros

TYPE D'EMPLOIS ACCESSIBLES

- ✓ Vendeur(se)
- ✓ Vendeur(se)-expert(e)
- √ Vendeur(se)-conseil
- √ Vendeur(se) technique
- ✓ Conseiller clientèle
- ✓ Magasinier vendeur

Pour toute information

(administrative, pédagogique ou liée au handicap):

orientation@bassinformation-cobas.fr

ou 05 57 52 72 90

@cobaslagglo





